



# ProductionOne

Die Komplettlösung für das produzierende Gewerbe



# Ihr Business mit ProductionOne

Als Unternehmer in der Fertigungsindustrie sind Sie tagtäglich den unterschiedlichsten Herausforderungen ausgesetzt. Mit zunehmender Stücklistenkomplexität und den vielfältigen Produktionsressourcen wie Maschinen, Werkzeugen und Arbeitskräften wird Ihre Fähigkeit präzise Kundenliefertermine zu garantieren, zu einer komplexen Aufgabe.

Um aktuelle und spezifische Anforderungen des produzierenden Gewerbes abzudecken, erweitert ProductionOne den Funktionsumfang des ERP System SAP Business One um branchenspezifische Funktionalitäten. Nutzen Sie Echtzeit-Tools und branchenübliche Übersichten, sowie eine umfassende Produktionskontrolle, Bestandskontrolle, Lagerverwaltung, Logistik und vieles mehr um Ihr Geschäft effizient und erfolgreich zu betreiben. Von A wie Auftragsverwaltung über P wie Produktionsplanung bis Z wie Zahlungsabwicklung. So können Sie Ihren Produktionsausstoß maximieren, Rüstzeiten zu reduzieren und Kundenwünsche erfüllen.



# Die Highlights der Branchenlösung



# Echtzeit-Transparenz Ihrer Unternehmensleistung

Die Kenntnis Ihrer Kerngeschäfte, durch Transparenz in Ihrer Wertschöpfungskette und Prozesse, ist für viele Hersteller der erste Schritt zur Verbesserung der Rentabilität. Sparen Sie Zeit und Kosten durch die zentrale Administration aller Fertigungsschritte in einer Anwendung. Ein detailliertes und übergreifendes Reporting sorgt für ständige Transparenz. Mit einem Klick können Sie alle Bereiche auswerten. Außerdem behalten Sie stets die Retouren, unerwartete Ausgaben und verschiedene Währungen im Blick.

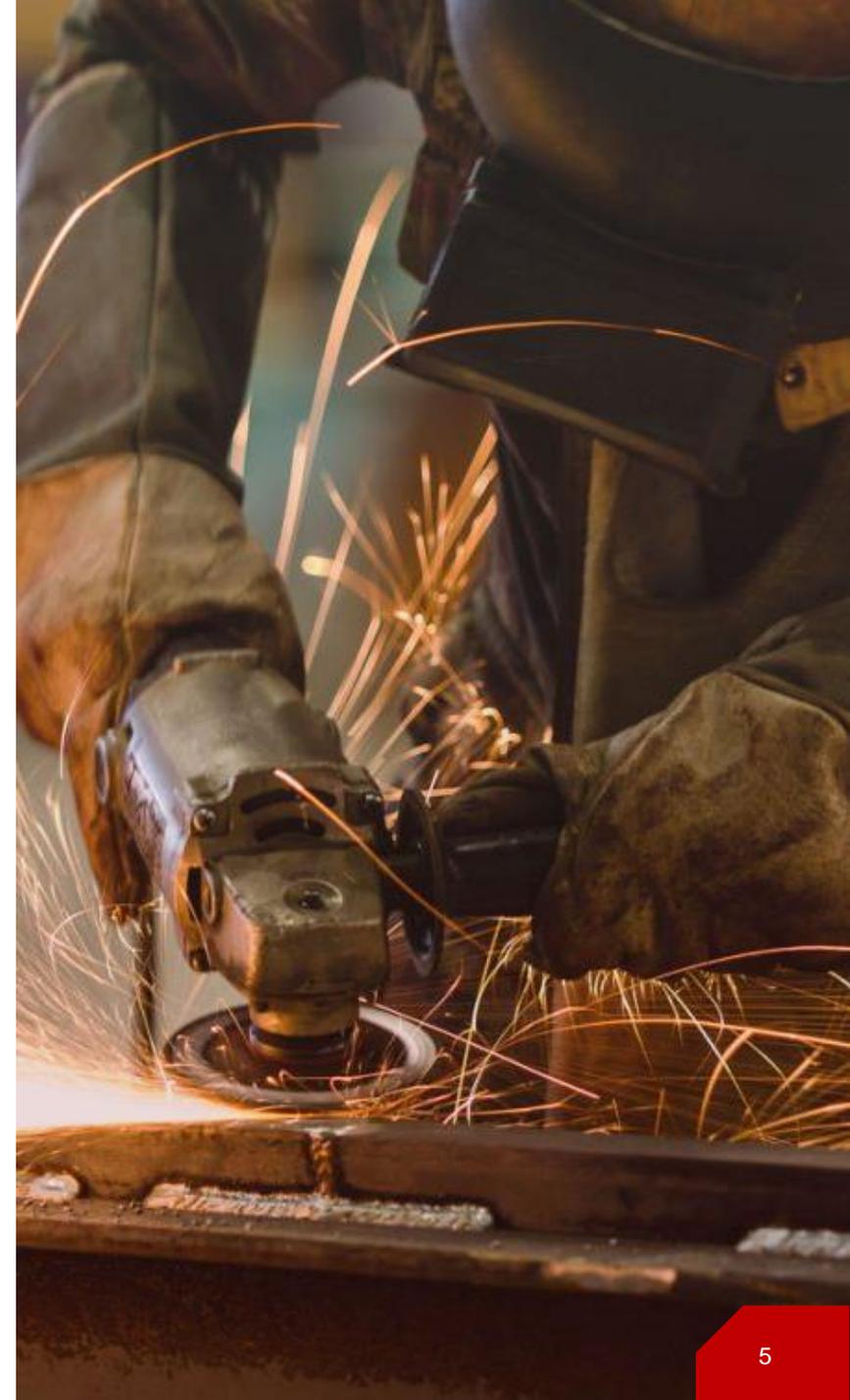
- Zentrales Projektmanagement bis zur Detailebene und grafische Plantafel
- Transparentes Projektcockpit mit Zugriff auf alle Informationen, Budget, Plan/Ist, Dokumente, Aktivitäten wie Einkauf, Produktion, Kundeninteraktion und Service
- Qualitätsmanagement und Qualitätssicherung
- Chargenmanagement und –Dokumentation



# Beschleunigen Sie Ihre Produktion

Mit ProductionOne automatisieren Sie komplexe und zeitaufwändige Prozesse, wie bspw. die Eingabe von Stücklistendaten. Seien Sie in der Lage, tatsächliche und Standardkosten für alle fertigen Produkte zu erfassen, zuzuweisen und zu vergleichen. Ermitteln Sie Ihren Bedarf auf Basis von Prognosen und Auftragsdaten und nutzen Sie diese auch, um den zukünftigen Bedarf an Produkten zu ermitteln. Verbessern Sie die Effizienz in Ihrer Fertigung: Planen Sie Ihre Aufträge und Ressourcen besser, einfacher und schneller. Die Auslastung steigt. Die Durchlaufzeiten sinken. Termine werden eingehalten.

- Fertigungspläne
- Materialbedarfsplanung
- Vorkalkulation
- Stücklistenmanagement (Kundenauftrags-, Projekt-, Materialstücklisten, etc.)
- Variantenverwaltung
- Kapazitätsplanung
- Produktkostenkalkulation
- Fertigungsnachkalkulation
- Kundenauftrags- und projektbezogene Produktentwicklung



# Einfaches Bestandsmanagement und mobile Logistik

ProductionOne stellt Ihnen jederzeit verlässliche Informationen zu Lieferungen, Beständen und Artikelstandorten bereit. Dank einer benutzerfreundlichen Oberfläche verwalten Sie selbst umfangreiche Daten reibungslos und einfach. Ihre Bestandswerte können Sie anhand von Standardkosten, gleitendem Durchschnitt, FIFO und anderen Methoden einsehen. Mit der Lösung können Sie Ihren Bestand und Artikelverfügbarkeiten in Echtzeit prüfen, aber auch Standard- und Sonderpreise verwalten. Verfolgen Sie Lagerbewegungen und haben Sie stets im Blick wo sich Ihre Ware gerade befindet.

- Mobile Logistikprozesse
- Versand / Inventur
- Lagerdisposition und Kommissionierung
- Bestandsmanagement und -optimierung
- Paletten- und Transportbehälterverwaltung
- Druckfunktion für Etiketten mit Barcodes



# Revolutionieren Sie Verkauf und Kundenbetreuung

Machen Sie mehr Interessenten zu Kunden, steigern Sie die Kundenzufriedenheit und legen Sie so die Basis für ein deutliches Umsatzplus. Mit ProductionOne verfolgen Sie Geschäftschancen und Kundenaktivitäten lückenlos nach – angefangen beim ersten Kontakt bis hin zum Vertragsabschluss und Support. Steuern Sie den gesamten Vertriebsprozess und Zyklus der Kundenbeziehungen effizienter. Dafür verschaffen Sie sich mit unserer Lösung eine integrierte Sicht auf Ihre Interessenten und Kunden, verstehen deren Anforderungen besser und können sie genauer erfüllen.

- Integriertes CRM-System
- Flexible Preis- und Konditionssysteme
- Absatzplanung und Prognosen
- Vollautomatisches Abrechnungsmanagement
- Rahmenverträge
- Kampagnenmanagement
- Verkaufssteuerung
- Aktivitätenverwaltung



# Vernetzen Sie Ihr gesamtes Unternehmen

Für Ihre reibungslose Geschäftsabwicklung ist eine in vollem Maße flexible und auf Ihre Bedürfnisse abgestimmte Lösung besonders wichtig. Denn Unternehmen in der Fertigungsindustrie benötigen oftmals spezifische, auf die Prozesse abgestimmte Schnittstellen. Durch bspw. eine Integration zwischen Ihrem CAD- und ERP-System laufen alle wichtigen Informationen für die Fertigung zentral im ERP-System zusammen und ermöglichen eine abteilungsübergreifende Zusammenarbeit.

- CAD Anbindung
- PLM Anbindung
- Synchronisation mit Microsoft Outlook



# Eine Lösung für alle Geschäftsbereiche



# Alle Kernprozesse in einem System



## Stammdaten

- Kundenverwaltung
- Bestandspflege
- Rahmenverträge
- Serien- und Chargennummern
- Adressenverwaltung
- Werkzeugverwaltung



## Produktion

- Materialbedarfsplanung
- Instandhaltung
- Kapazitätsplanung
- Stücklistenmanagement
- Variantenverwaltung
- Produktkostenkalkulation
- Ressourcenverwaltung



## Ware und Lager

- Lagerplatzverwaltung
- Barcode-Nutzung
- Fakturierung
- Kommissionierung und Packen
- Versandabwicklung
- Laufweg-Optimierung



## Einkauf und Verkauf

- Einkauf
- Artikelverwaltung
- Verkaufschancen
- Aktivitätenverwaltung
- Kampagnenmanagement
- Shop-Anbindung



## Service

- Retourenmanagement
- Servicemanagement
- Wissensdatenbank
- Serviceverträge
- Kundenequipment
- Service Monitor



## Finanzen und Controlling

- Finanzbuchhaltung
- Bankenabwicklung
- Auswertungen
- Controlling
- Belegarchivierung
- DATEV

# Flexibel und skalierbar - genau wie Sie es brauchen



## Cloud

Nutzen Sie Ihre Branchenlösung aus der Cloud zu monatlichen Lizenzgebühren. Wenn Ihr Unternehmen wächst, wächst die Lösung ganz einfach mit Ihnen.



## Mobil

Steuern Sie Ihr Unternehmen von unterwegs und unterstützen Sie Ihre Kollegen. Mit den mobilen Apps behalten Sie überall und jederzeit die Kontrolle - auf jedem Gerät.



## On-Premise

Sie möchten ProductionOne lieber direkt bei Ihnen vor Ort implementieren? Auch hier haben wir Varianten im Angebot, die zu Ihren Anforderungen passen.

# Das sagen unsere Kunden über uns



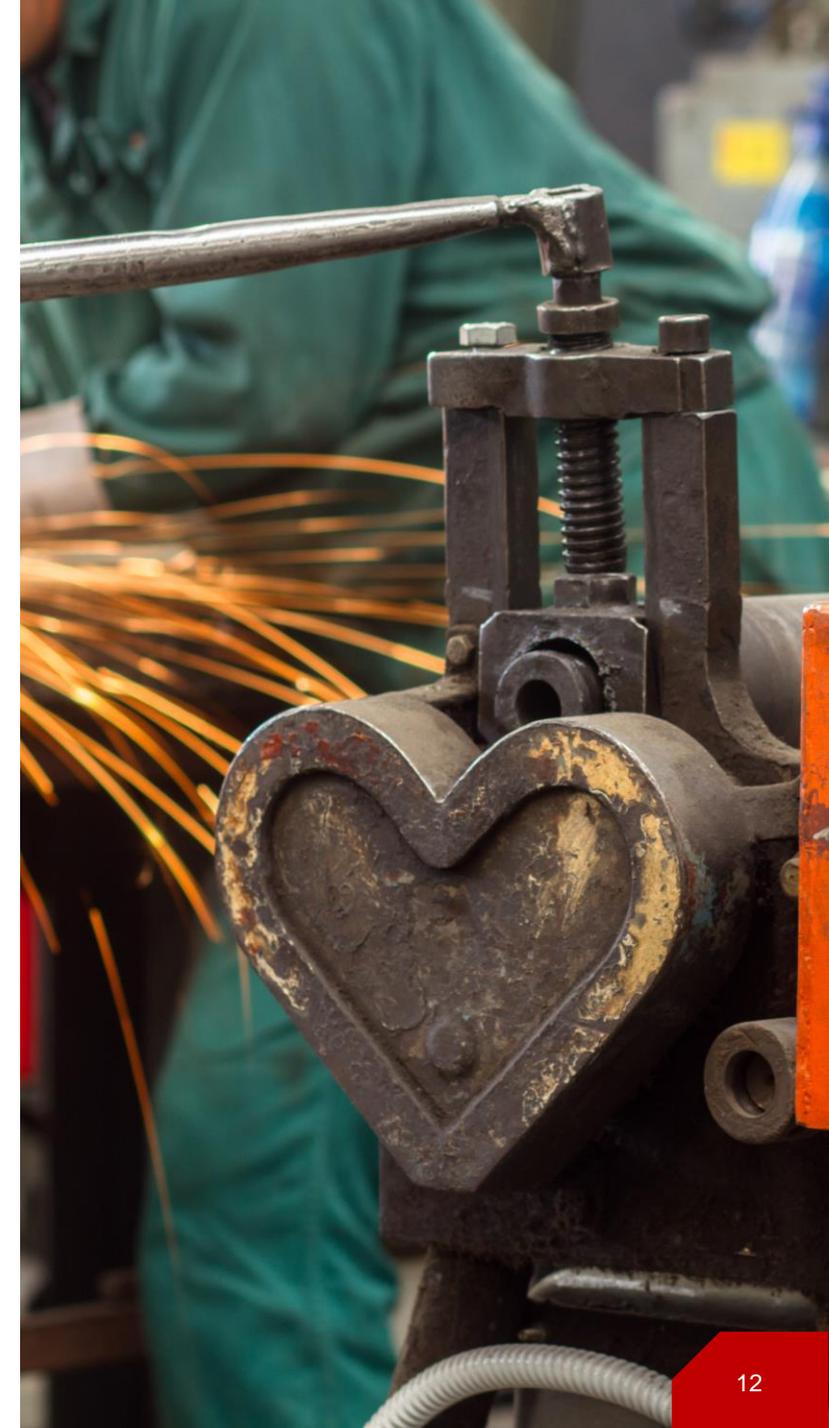
Geringe Implementierungszeiten, hohe Flexibilität und ein zuverlässiger Partner waren für uns die wichtigsten Voraussetzungen vor der Einführung eines neuen ERP-Systems. Mit COMP.net und SAP Business One wurden diese Anforderungen für uns erfüllt.

— Jürgen Stibitz, Geschäftsführer



Wir haben SAP Business One seit Jahresbeginn im Einsatz und unsere Erwartungen wurden absolut erfüllt. Business One hat eine intuitive Bedienoberfläche mit der sich die Mitarbeiter schnell anfreunden konnten. Der Funktionsumfang der Grundversion ist phänomenal und deckt all unsere Bedürfnisse in den Bereichen Einkauf, Verkauf, Lager, Service und Produktion ab. Für unser Unternehmen spezifische Funktionen wurden durch COMP.net schnell und sehr preisgünstig implementiert. COMP.net ist ein hervorragender Partner mit sehr kompetenten Mitarbeitern und sehr kurzen Reaktionszeiten bei Serviceanfragen.

— Heinrich Kiehm, Geschäftsführer



# Erfolgreich steuern, erfolgreich wachsen

Mit über 25 Jahren Erfahrungen berät die COMP.net GmbH sowohl kleine als auch mittelständische Unternehmen und Gemeinden zu IT und SAP Business One Lösungen und unterstützt Sie beim erfolgreichen Wachstum. Unsere Berater blicken auf zahlreiche Projekte bei namhaften Herstellern zurück und sind mit den branchenspezifischen Anforderungen vertraut. Auf dieser Basis setzen sie Ihr Projekt schnell und sicher um und zeigen Ihnen individuelle Entwicklungspotenziale auf.

Wir beraten Sie individuell und persönlich.

COMP.net GmbH  
Grünbergerstraße 140  
35394 Gießen

[www.compnetgmbh.de](http://www.compnetgmbh.de)  
[vertrieb@compnetgmbh.de](mailto:vertrieb@compnetgmbh.de)

Freecall 0800 16 16 300



COMP.net folgen auf



[www.compnetgmbh.de](http://www.compnetgmbh.de)

© 2020 COMP.net GmbH. Alle Rechte vorbehalten.

Weitergabe und Vervielfältigung dieser Publikation oder von Teilen daraus sind, zu welchem Zweck und in welcher Form auch immer, ohne die ausdrückliche schriftliche Genehmigung durch COMP.net GmbH nicht gestattet.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die von COMP.net GmbH oder deren Vertriebsfirmen angebotenen Softwareprodukte können Softwarekomponenten auch anderer Softwarehersteller enthalten. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

Die vorliegenden Unterlagen werden von COMP.net GmbH bereitgestellt und dienen ausschließlich zu Informationszwecken. Die COMP.net GmbH übernimmt keinerlei Haftung oder Gewährleistung für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Die COMP.net GmbH steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Keine der hierin enthaltenen Informationen ist als zusätzliche Garantie zu interpretieren.

Insbesondere ist die COMP.net GmbH in keiner Weise verpflichtet, in dieser Publikation oder einer zugehörigen Präsentation dargestellte Geschäftsabläufe zu verfolgen oder hierin wiedergegebene Funktionen zu entwickeln oder zu veröffentlichen. Diese Publikation oder eine zugehörige Präsentation, die Strategie und etwaige künftige Entwicklungen, Produkte und/oder Plattformen der COMP.net GmbH kann jederzeit und ohne Angabe von Gründen unangekündigt geändert werden. Die in dieser Publikation enthaltenen Informationen stellen keine Zusage, kein Versprechen und keine rechtliche Verpflichtung zur Lieferung von Material, Code oder Funktionen dar. Sämtliche vorausschauenden Aussagen unterliegen unterschiedlichen Risiken und Unsicherheiten, durch die die tatsächlichen Ergebnisse von den Erwartungen abweichen können. Dem Leser wird empfohlen, diesen vorausschauenden Aussagen kein übertriebenes Vertrauen zu schenken und sich bei Kaufentscheidungen nicht auf sie zu stützen.

COMP.net GmbH und andere in diesem Dokument erwähnte Produkte und Dienstleistungen von COMP.net GmbH sowie die dazugehörigen Logos sind Marken oder eingetragene Marken der COMP.net GmbH. Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen.