



# TradeOne

Die Komplettlösung für den Versandhandel

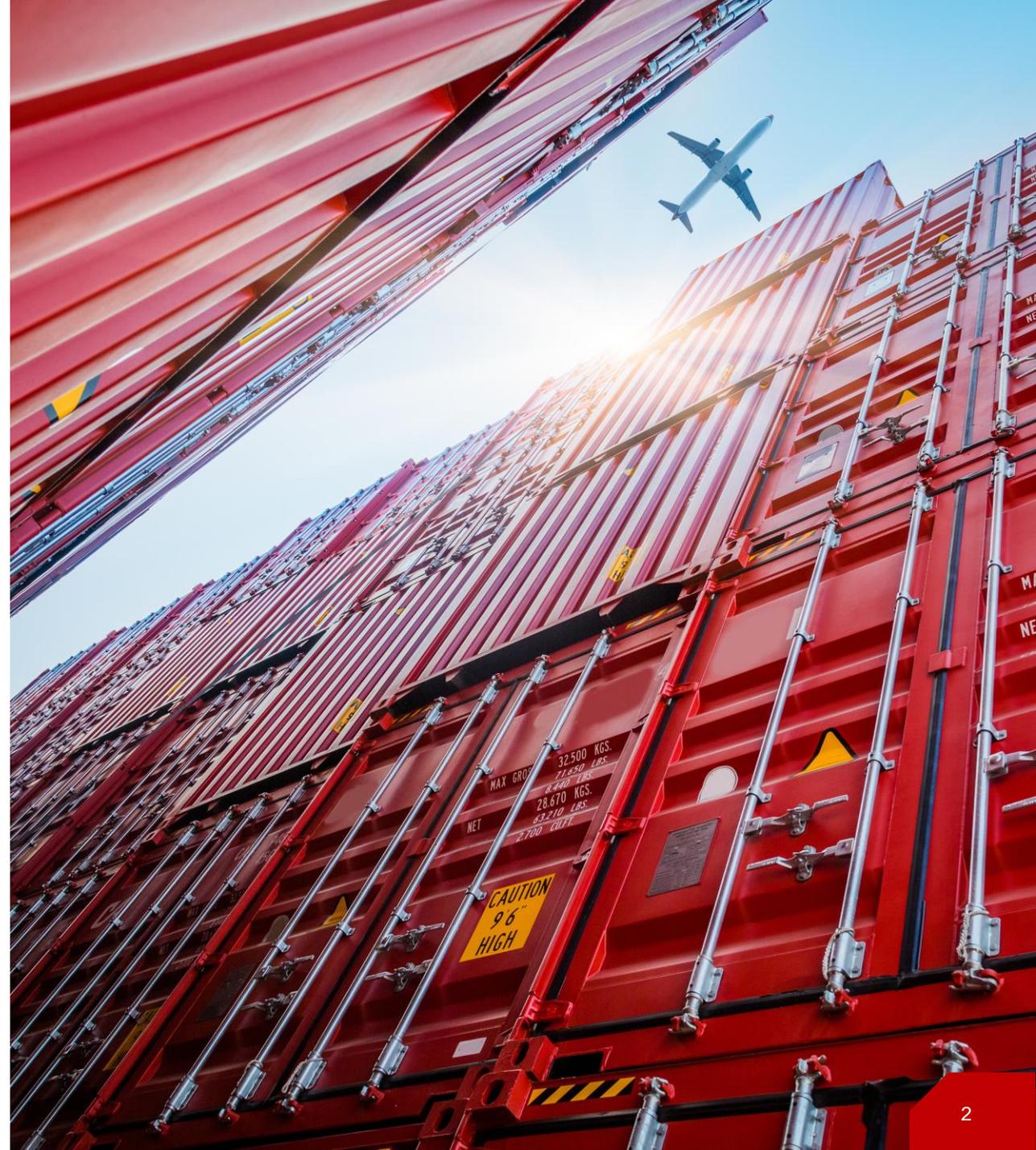


# Ihr Business mit TradeOne

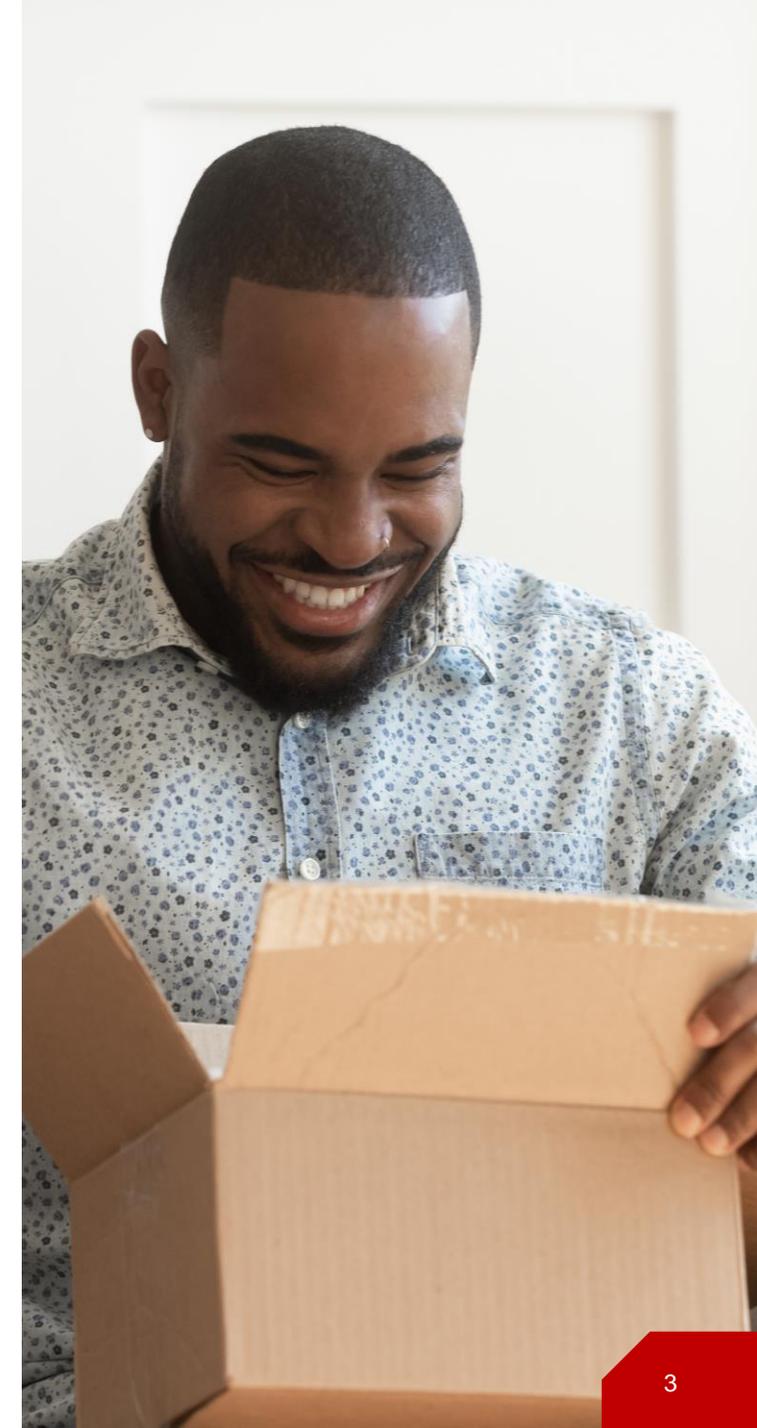
Mit TradeOne, der Softwarelösung für den Versandhandel und Online-Shop-Betreiber bilden Sie Ihre gesamten Kernprozesse in einem System ab. Von A wie Artikelverwaltung über M wie mobiles Lagerwesen bis Z wie Zahlungsabwicklung – mit der Branchenlösung für den Mittelstand reagieren Sie schnell und flexibel auf allen Absatzwegen.

Koppeln Sie externe Partner direkt an Ihre Warenwirtschaft, nutzen Sie Cross- und Up-Selling-Optionen und gewährleisten Sie eine reibungslose Logistik. So steigern Sie damit Ihre unternehmerische Reaktionsfähigkeit, Flexibilität und Effizienz.

Transparenz, Flexibilität und Effizienz stehen im Fokus. Wie das geht? Mit TradeOne für kleine und mittelständische Unternehmen schöpfen Sie aus dem Erfahrungspotenzial von SAP® und seinen Partnern.



# Die Highlights der Branchenlösung



# Das ERP-System des Marktführers speziell auf die Bedürfnisse des Handels zugeschnitten

Um aktuelle und spezifische Anforderungen des Versandhandels abzudecken, wird der Funktionsumfang von SAP Business One um branchenspezifische Funktionalitäten E-Commerce Prozesse, mobile Lagerlogistiklösung für den Pick & Pack Prozess sowie Frachtführeranbindung und Varianten Konfigurator erweitert. Von A wie Artikelverwaltung über M wie mobiles Lagerwesen bis Z wie Zahlungsabwicklung – mit TradeOne reagieren Sie schnell und flexibel auf allen Absatzwegen.

Mit TradeOne erreichen Sie Ihre Kunden dort, wo sie am liebsten einkaufen, sei es auf Plattformen wie Amazon oder Ebay, in Ihrem eigenen Onlineshop oder im Ladengeschäft.



# Revolutionieren Sie Verkauf und Kundenbetreuung

Angebot, Auftrag, Lieferschein, Rechnung – der Standardablauf eines erfolgreichen Geschäfts. TradeOne unterstützt Ihren Verkauf mit Belegübersichten, Stapelverarbeitungen, Filtern, Prioritäten, Zusammenfassungen, automatisiertem E-Mail-Versand sowie vielen Funktionen und Lösungen für die Verarbeitung dieser Vorgänge – auch dann, wenn mit Retouren und Gutschriften der Verkauf einmal verlängert wird.

- Integriertes CRM-System
- Aktionsverwaltung
- Aktivitätenverwaltung
- Vollautomatisches Abrechnungsmanagement
- Flexible Preis- und Konditionssysteme
- Automatische Versandstatuserfassung und Übermittlung
- Kampagnenmanagement
- Verkaufssteuerung
- Call-Center
- Warenkorb / Ordersätze
- Retourenmanagement



# Einfaches Bestandsmanagement und Logistik

TradeOne stellt Ihnen jederzeit verlässliche Informationen zu Lieferungen, Beständen und Artikelstandorten bereit. Dank einer benutzerfreundlichen Oberfläche verwalten Sie selbst umfangreiche Daten reibungslos und einfach. Ihre Bestandswerte können Sie anhand von Standardkosten, gleitendem Durchschnitt, FIFO und anderen Methoden einsehen. Mit der Lösung können Sie Ihren Bestand und Artikelverfügbarkeiten in Echtzeit prüfen, aber auch Standard- und Sonderpreise verwalten.

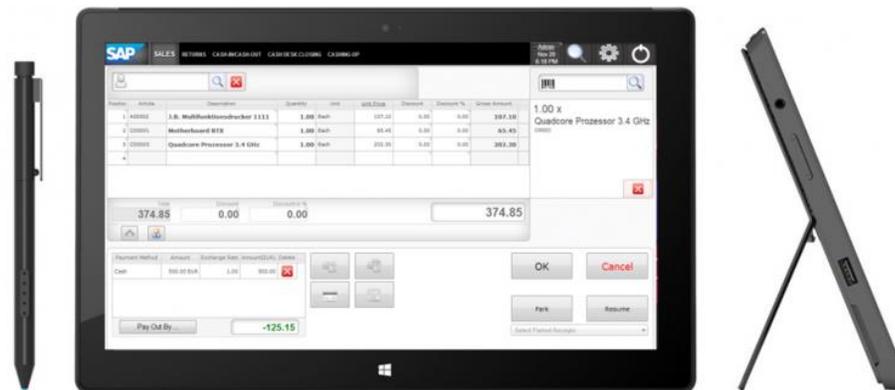
- Mobile Logistikprozesse
- Lagerplatzverwaltung
- Lagerdisposition
- Chaotisches Lager
- Kommissionierung
- Bestandsmanagement und -optimierung
- Versand / Inventur
- Paletten- und Transportbehälterverwaltung
- Paketdienstanbindung
- Druckfunktion für Etiketten mit Barcodes
- Laufwegoptimierung



# Direkte Anbindung aller versandrelevanten Systeme

Mit TradeOne automatisieren Sie komplexe und zeitaufwändige Prozesse, wie bspw. die manuelle Dateneingabe oder die Abfrage des Versandstatus für Kunden. Mit unserer Komplettlösung für den Versand werden die Lieferdaten aus SAP Business One an die Software der entsprechenden Frachtführer übergeben und relevante Daten, wie zum Beispiel Trackingnummer oder Versandkosten, werden an SAP Business One zurückgespielt.

- Shop-Anbindung
- Amazon-Anbindung
- ebay-Anbindung
- Bestandsabgleich
- POS-Kasse
- Bestellimport

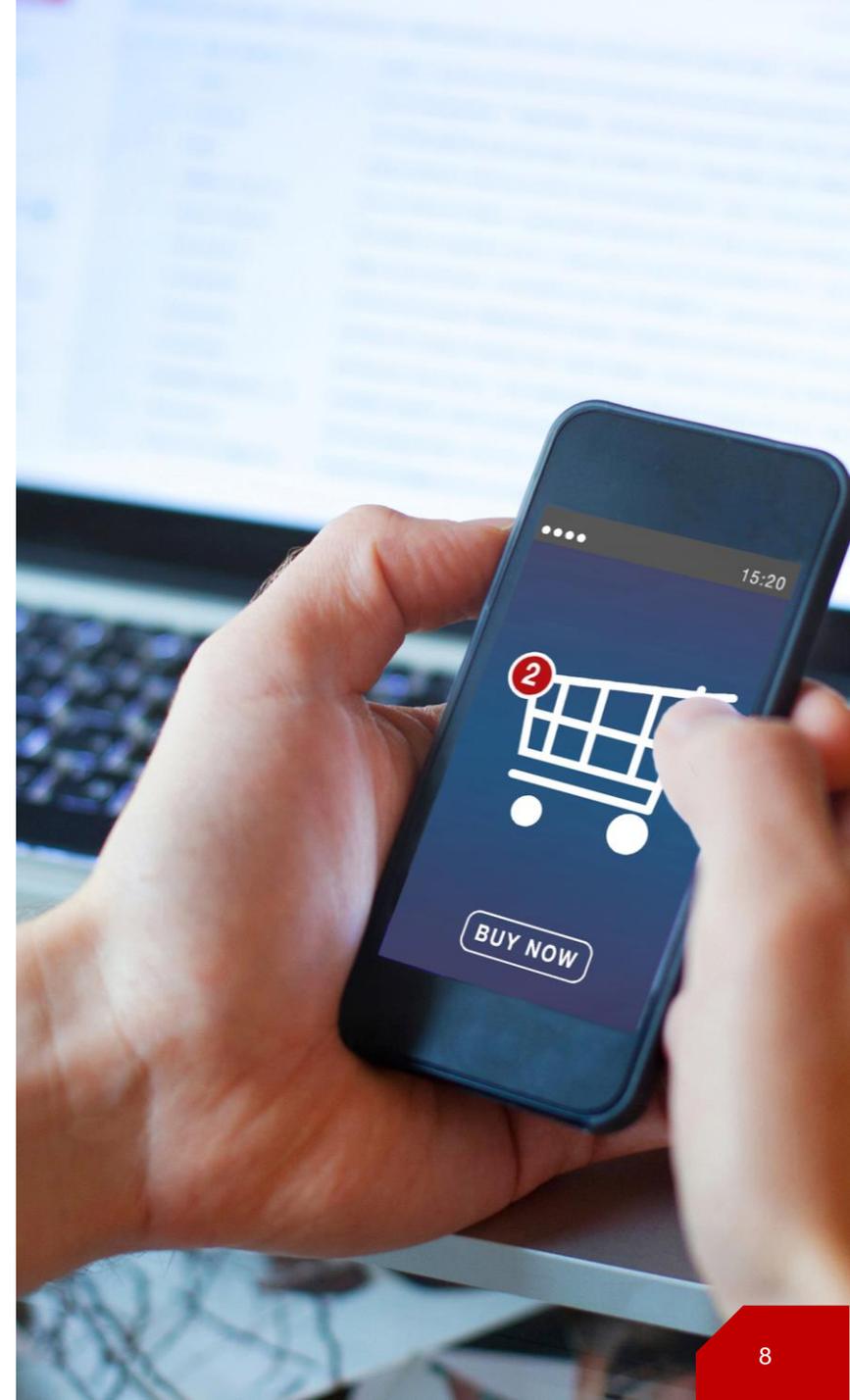


# Optimieren Sie Ihr E-Commerce mit einer schnellen Datensynchronisation

Optimieren Sie Ihren Workflow und bieten Sie Ihren Kunden gleichzeitig differenzierte und personalisierte Kundenerlebnisse durch einfache Prozesse. Pflegen Sie einfach Ihre Artikel in TradeOne und schon ist der eigene und individuelle Online Shop fertig. Nach der automatischen Übertragung der Artikel und Bilder können die ersten Bestellungen abgerufen und automatisch in der Warenwirtschaft verarbeitet werden. So kommen Online-Bestellungen ohne jeden Aufwand in Ihr ERP-System und alle Daten, wie die Artikelbeschreibung, Bilder und Preise werden sofort im Online Shop aktualisiert. Das bedeutet mehr Umsatz bei gleichem Aufwand.



Artikel >>>>>>>>>> Shopartikel  
Auftrag <<<<<<<<<<<< Bestellung



# Eine Lösung für alle Geschäftsbereiche



# Alle Kernprozesse in einem System



## Stammdaten

- Kundenverwaltung
- Bestandspflege
- Aktivitätenverwaltung
- Serien- und Chargennummern
- Adressenverwaltung



## Ware und Lager

- Kommissionierung und Packen
- Versandabwicklung
- Materialbedarfsplanung
- Streckengeschäft
- Artikelverwaltung



## Abwicklung

- Einkauf
- Wareneingang
- Lagerplatzverwaltung
- Barcode-Nutzung
- Fakturierung
- Laufweg-Optimierung



## Verkauf

- Shop-Anbindung
- Amazon-Anbindung
- Bestandsabgleich
- POS-Kasse
- Bestellimport



## Service

- Retourenmanagement
- Umtauschmanagement
- Wissensdatenbank
- Serviceverträge
- Kundenequipment
- Service Monitor



## Finanzen und Controlling

- Finanzbuchhaltung
- Bankenabwicklung
- Auswertungen
- Controlling
- Belegarchivierung
- DATEV

# Flexibel und skalierbar - genau wie Sie es brauchen



## Cloud

Nutzen Sie Ihre Branchenlösung aus der Cloud zu monatlichen Lizenzgebühren. Wenn Ihr Unternehmen wächst, wächst die Lösung ganz einfach mit Ihnen.



## Mobil

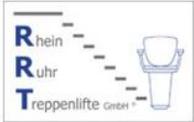
Steuern Sie Ihr Unternehmen von unterwegs und unterstützen Sie Ihre Kollegen. Mit den mobilen Apps behalten Sie überall und jederzeit die Kontrolle - auf jedem Gerät.



## On-Premise

Sie möchten TradeOne lieber direkt bei Ihnen vor Ort implementieren? Auch hier haben wir Varianten im Angebot, die zu Ihren Anforderungen passen.

# Das sagen unsere Kunden über uns



Wir arbeiten seit 2018 mit der Firma COMP.net zusammen und können nur Gutes berichten. Wir, die Firma RR Treppenlifte GmbH aus Köln vertreiben Liftsysteme aller Art. Da wir ein großes Spektrum bedienen, handelte es sich naturgemäß um ein sehr breites Aufgabenfeld für unseren Ansprechpartner, was Anpassungen in SAP Business One anging. Daher waren wir gespannt, wie wir dort betreut werden; insbesondere da wir zuvor „in anderen Händen“ waren. Die Professionalität, Erreichbarkeit und oftmals auch sehr unkomplizierte sowie schnelle Unterstützung freut uns immer wieder aufs Neue und somit haben wir hier einen tollen Partner, welcher uns im Alltag stets zur Seite steht, denn, wie sich herausstellte, gibt es immer wieder Modifikationen und Anpassungen – ein lebendes Projekt halt! Wir fühlen uns bestens aufgehoben.

— Martin Gelhausen, Geschäftsführer



Vor über zehn Jahren haben wir als erster Kunde der COMP.net GmbH in unserem Unternehmen die Softwarelösung SAP Business One eingeführt. Nachdem unser damaliger Softwarepartner den Markt verließ, waren wir auf der Suche nach einem neuen ERP Anbieter. Über den persönlichen Kontakt hat uns COMP.net auf SAP Business One aufmerksam gemacht und nach kürzester Zeit überzeugt. Wir haben uns für SAP Business One entschieden, weil es sehr preiswert in der Anschaffung war. Außerdem konnten sehr schnell Anpassungen umgesetzt werden. Besonders die Leistungsstärke und Flexibilität des Berichtswesens hat uns beeindruckt.

2018 haben wir die SAP Business One durch die COBI.wms zur Inventur erweitert. Dadurch hat sich die Inventur von einer Woche auf nur 2 Tage reduziert. Wir können das Add-On sehr empfehlen. COMP.net besitzt ein hervorragendes Branchen Know-How, auch der Support ist sehr schnell und gut.

— Sabine Hauch, Geschäftsführerin



# Erfolgreich steuern, erfolgreich wachsen

Mit über 25 Jahren Erfahrungen berät die COMP.net GmbH sowohl kleine als auch mittelständische Unternehmen und Gemeinden zu IT und SAP Business One Lösungen und unterstützt Sie beim erfolgreichen Wachstum. Unsere Berater blicken auf zahlreiche Projekte bei namhaften Herstellern zurück und sind mit den branchenspezifischen Anforderungen vertraut. Auf dieser Basis setzen sie Ihr Projekt schnell und sicher um und zeigen Ihnen individuelle Entwicklungspotenziale auf.

Wir beraten Sie individuell und persönlich.

COMP.net GmbH  
Grünbergerstraße 140  
35394 Gießen

[www.compnetgmbh.de](http://www.compnetgmbh.de)  
[vertrieb@compnetgmbh.de](mailto:vertrieb@compnetgmbh.de)

Freecall 0800 16 16 300



COMP.net folgen auf



[www.compnetgmbh.de](http://www.compnetgmbh.de)

© 2020 COMP.net GmbH. Alle Rechte vorbehalten.

Weitergabe und Vervielfältigung dieser Publikation oder von Teilen daraus sind, zu welchem Zweck und in welcher Form auch immer, ohne die ausdrückliche schriftliche Genehmigung durch COMP.net GmbH nicht gestattet.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die von COMP.net GmbH oder deren Vertriebsfirmen angebotenen Softwareprodukte können Softwarekomponenten auch anderer Softwarehersteller enthalten. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

Die vorliegenden Unterlagen werden von COMP.net GmbH bereitgestellt und dienen ausschließlich zu Informationszwecken. Die COMP.net GmbH übernimmt keinerlei Haftung oder Gewährleistung für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Die COMP.net GmbH steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Keine der hierin enthaltenen Informationen ist als zusätzliche Garantie zu interpretieren.

Insbesondere ist die COMP.net GmbH in keiner Weise verpflichtet, in dieser Publikation oder einer zugehörigen Präsentation dargestellte Geschäftsabläufe zu verfolgen oder hierin wiedergegebene Funktionen zu entwickeln oder zu veröffentlichen. Diese Publikation oder eine zugehörige Präsentation, die Strategie und etwaige künftige Entwicklungen, Produkte und/oder Plattformen der COMP.net GmbH kann jederzeit und ohne Angabe von Gründen unangekündigt geändert werden. Die in dieser Publikation enthaltenen Informationen stellen keine Zusage, kein Versprechen und keine rechtliche Verpflichtung zur Lieferung von Material, Code oder Funktionen dar. Sämtliche vorausschauenden Aussagen unterliegen unterschiedlichen Risiken und Unsicherheiten, durch die die tatsächlichen Ergebnisse von den Erwartungen abweichen können. Dem Leser wird empfohlen, diesen vorausschauenden Aussagen kein übertriebenes Vertrauen zu schenken und sich bei Kaufentscheidungen nicht auf sie zu stützen.

COMP.net GmbH und andere in diesem Dokument erwähnte Produkte und Dienstleistungen von COMP.net GmbH sowie die dazugehörigen Logos sind Marken oder eingetragene Marken der COMP.net GmbH. Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen.