



PharmaOne

Die Komplettlösung für den pharmazeutischen Handel



Ihr Business mit PharmaOne

Der Handel mit Arzneimitteln und Generika ist sehr anspruchsvoll aufgrund der gesundheitspolitischen Vorgaben und vielfältigen rechtlichen Auflagen. Neben den Maßnahmen zur Kostensenkung im Gesundheitswesen beeinflussen Globalisierung, demografischer Wandel, die Knappheit von Ressourcen oder der Klimawandel den Geschäftsalltag. Für Händler von pharmazeutischen Mitteln ist es gleichermaßen entscheidend, ihre Prozesse wirtschaftlicher und zuverlässiger denn je zu planen, zu organisieren, zu steuern und zu dokumentieren.

Optimierter Rohstoffeinkauf, hocheffiziente Logistikprozesse, alle gesetzlichen Anforderungen erfüllen und automatisiert
Produkttransparenz für Ihre Kunden schaffen: PharmaOne kann viel für Sie erreichen und bietet die Basis für Ihr wirtschaftliches Wachstum.



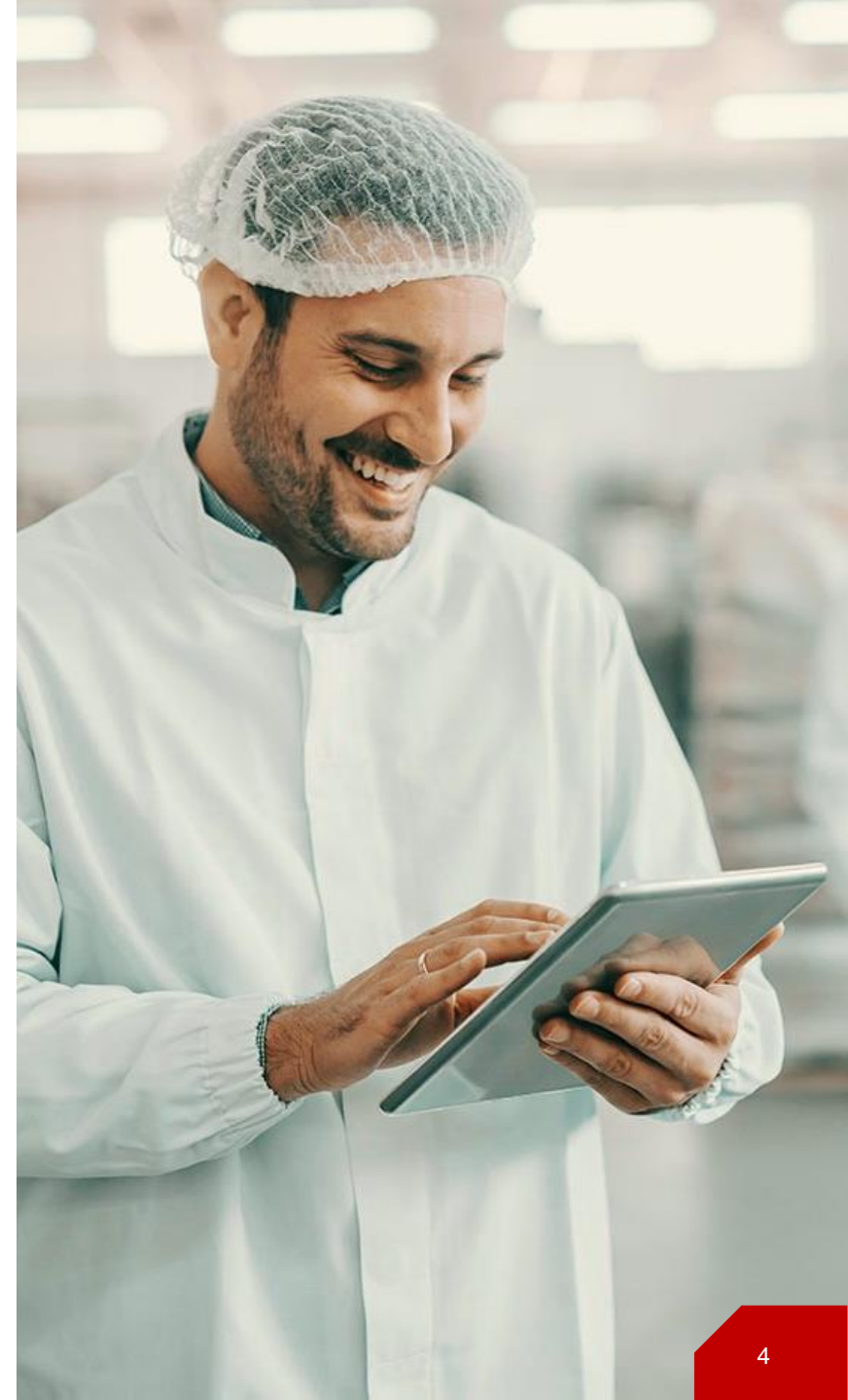
Die Highlights der Branchenlösung



Echtzeit-Transparenz Ihrer Unternehmensleistung

Sparen Sie Zeit und Kosten durch die zentrale Administration aller Fertigungsschritte in einer Anwendung. Ein detailliertes und übergreifendes Reporting sorgt für ständige Transparenz in Ihrer Wertschöpfungskette. Mit einem Klick können Sie alle Bereiche auswerten. Rollenbasierte Dashboards und leistungsfähige Tools zur Personalisierung ermöglichen Ihnen die Anordnung von Diagrammen, Parametern, Prioritätsalarmen und häufig genutzten Abfragen auf einem einzigen Bildschirm, sodass Sie sämtliche Informationen für bessere und schnellere Entscheidungen im Blick haben.

- Qualitätsmanagement und Qualitätssicherung
- Chargenmanagement und –Dokumentation
- Zentrales Projektmanagement bis zur Detailebene und grafische Plantafel
- Transparentes Projektcockpit mit Zugriff auf alle Informationen, Budget, Plan/Ist, Dokumente, Aktivitäten wie Einkauf, Produktion, Kundeninteraktion und Service



Ihre Prozesse fest im Griff

Beschleunigen Sie Ihren Innovationszyklus sowie die Einführung und den Handel neuer Produkte. Mit PharmaOne können Sie selbst komplizierteste Prozesse im Rahmen der Entwicklung und Verwaltung von Produkten rationalisieren und vereinfachen. Dank der prozessübergreifenden Planung mit PharmaOne gehören Lieferengpässe und Nichtverfügbarkeiten ab sofort der Vergangenheit an.

- Muster
- Pharmacy Product Number (PPN)
- Materialbedarfsplanung
- Kühlware
- Einkaufsdisposition
- Verfallware
- Serien- und Chargenmanagement
- Serialisierung
- Pharmazentralnummer (PZN)
- Versionierung



Reduzieren Sie die erforderliche Zeit, um Qualitätsstandards zu erfüllen

Die durchgängige Betriebs- und Qualitätsdatenerfassung garantiert Ihnen einen klaren Wettbewerbsvorsprung. PharmaOne beinhaltet eine vollständige Chargenrückverfolgung sowie die Dokumentation aller qualitätssichernden Maßnahmen direkt im Prozess über alle Stufen der Wertschöpfungskette. Vermeiden Sie Abfall, minimieren Sie Verzögerungen und haben Sie den vollen Überblick. Mit PharmaOne weisen Sie Herkunft, Herstellung, Weiterverarbeitung und Auslieferung Ihrer Rohstoffe, Zwischen- und Fertigprodukte über alle Produktionsebenen nach.

- Qualitätsmanagement
- Lückenloses Dokumentenmanagement und Rückverfolgung
- Chargenmanagement und -dokumentation
- Unterstützung gezielter Rückrufe
- Besuchsprotokolle



Einfaches Bestandsmanagement und Logistik

PharmaOne stellt Ihnen jederzeit verlässliche Informationen zu Lieferungen, Beständen und Artikelstandorten bereit. Dank einer benutzerfreundlichen Oberfläche verwalten Sie selbst umfangreiche Daten reibungslos und einfach. Ihre Bestandswerte können Sie anhand von Standardkosten, gleitendem Durchschnitt, FIFO und anderen Methoden einsehen.

- Mobile Logistikprozesse
- Lagerdisposition
- Kommissionierung
- Versand / Inventur
- Tourenplanung
- Sperrlager
- Verbundlager
- Paketdienstbindung
- Chargenhandling samt Rückverfolgung
- Bestandsmanagement und -optimierung
- Paletten- und Transportbehälterverwaltung
- Druckfunktion für Etiketten mit Barcodes



Revolutionieren Sie Verkauf und Kundenbetreuung

Machen Sie mehr Interessenten zu Kunden, steigern Sie die Kundenzufriedenheit und legen Sie so die Basis für ein deutliches Umsatzplus. Mit PharmaOne verfolgen Sie Geschäftschancen und Kundenaktivitäten lückenlos nach – angefangen beim ersten Kontakt bis hin zum Vertragsabschluss und Support. Steuern Sie den gesamten Vertriebsprozess und Zyklus der Kundenbeziehungen effizienter. Dafür verschaffen Sie sich mit unserer Lösung eine integrierte Sicht auf Ihre Interessenten und Kunden, verstehen deren Anforderungen besser und können sie genauer erfüllen.

- Integriertes CRM-System
- Flexible Preis- und Konditionssysteme
z.B. Sonderpreise, Saisonartikel, ...
- Boni-Verwaltung
- Gebietszuordnung
- Mobile Auftragserfassung
- Retourenmanagement
- Vollautomatisches Abrechnungsmanagement
- Rahmenverträge
- Kampagnenmanagement
- Verkaufssteuerung
- Aktivitätenverwaltung



Vernetzen Sie Ihr gesamtes Unternehmen

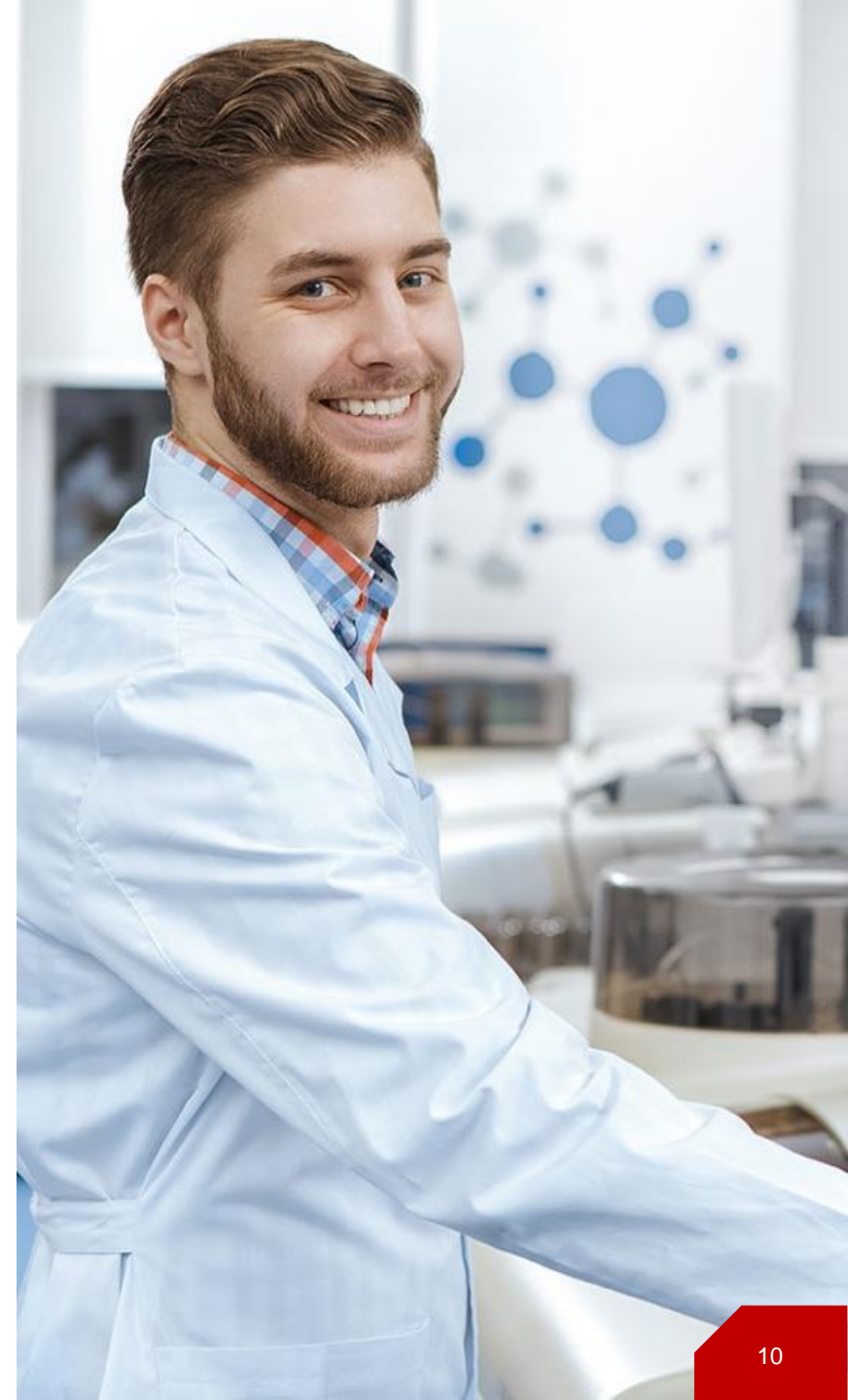
Für Ihre reibungslose Geschäftsabwicklung ist eine in vollem Maße flexible und auf Ihre Bedürfnisse abgestimmte Lösung besonders wichtig. Denn Unternehmen im pharmazeutischen Handel benötigen oftmals spezifische, auf die Prozesse abgestimmte Schnittstellen. Durch eine Integration mit Ihrem ERP-System laufen alle wichtigen Informationen zentral zusammen und ermöglichen eine übergreifende Zusammenarbeit.

- LVS-Anbindung
- EDI Anbindung an Pharma-, Logistik- und Frachtführer
- MSV3 Schnittstelle
- Synchronisation mit Microsoft Outlook



Das ERP-System des Marktführers speziell für den Handel mit Arzneimitteln zugeschnitten

Begegnen Sie den produktionstechnischen Herausforderungen und gesetzlichen Verordnungen mit der innovativen Branchenlösung für den pharmazeutischen Handel. Um aktuelle und spezifische Anforderungen des pharmazeutischen Handels abzudecken, erweitert die PharmaOne den Funktionsumfang des ERP System SAP Business One um branchenspezifische Funktionalitäten wie regulierte, effiziente und skalierbare Produktionsprozesse sowie Monitoring- und Dokumentationsabläufe.



Eine Lösung für alle Geschäftsbereiche



Alle Kernprozesse in einem System



Stammdaten

- Kundenverwaltung
- Bestandspflege
- Aktivitätenverwaltung
- Serien- und Chargennummern
- Adressenverwaltung



Produktion

- Materialbedarfsplanung
- Instandhaltung
- Kapazitätsplanung
- Stücklistenmanagement
- Produktkostenkalkulation
- Ressourcenverwaltung



Ware und Lager

- Lagerplatzverwaltung
- Barcode-Nutzung
- Fakturierung
- Kommissionierung und Packen
- Versandabwicklung
- Laufweg-Optimierung



Verkauf

- Einkauf
- Artikelverwaltung
- Verkaufschancen
- Aktivitätenverwaltung
- Kampagnenmanagement
- Shop-Anbindung



Service

- Retourenmanagement
- Umtauschmanagement
- Wissensdatenbank
- Serviceverträge
- Kundenequipment
- Service Monitor



Finanzen und Controlling

- Finanzbuchhaltung
- Bankenabwicklung
- Auswertungen
- Controlling
- Belegarchivierung
- DATEV

Flexibel und skalierbar - genau wie Sie es brauchen



Cloud

Nutzen Sie Ihre Branchenlösung aus der Cloud zu monatlichen Lizenzgebühren. Wenn Ihr Unternehmen wächst, wächst die Lösung ganz einfach mit Ihnen.



Mobil

Steuern Sie Ihr Unternehmen von unterwegs und unterstützen Sie Ihre Kollegen. Mit den mobilen Apps behalten Sie überall und jederzeit die Kontrolle - auf jedem Gerät.



On-Premise

Sie möchten PharmaOne lieber direkt bei Ihnen vor Ort implementieren? Auch hier haben wir Varianten im Angebot, die zu Ihren Anforderungen passen.

Das sagen unsere Kunden über uns



Die Jungs und Mädels von COMP.net sind da, wenn man sie braucht. Immer zuverlässig und die Reaktionszeiten sind sagenhaft!

— Lucas Wiedemann, Head of Finance



Die COMP.net als SAP Business Partner hat uns, der Nimbus Health GmbH, einen schnellen und kompetenten Einstieg in SAP Business One ermöglicht. Innerhalb weniger Wochen konnten wir alle Prozesse und Ressourcen einfach und effizient in der Cloud abbilden - gehostet auf dem eigenen Rechenzentrum der COMP.net in Gießen. Die SAP-Lösung wurde innerhalb des vereinbarten Kostenbudgets eingeführt. Kleinere Anpassungen nach dem Blueprint Termin wurden schnell umgesetzt. Auch nach der Projekteinführung fühlen wir uns durch den großartigen Support in den richtigen Händen. Die Entscheidung wem wir die Implementierung unserer MSV Schnittstelle für die digitale Anbindung an Apotheken anvertrauen, fiel umso leichter. Die COMP.net hat als verlässlicher Partner überzeugt und ist auf jeden Fall zu empfehlen.

— Alessandro Rossoni, Co-Founder and COO



Erfolgreich steuern, erfolgreich wachsen

Mit über 25 Jahren Erfahrungen berät die COMP.net GmbH sowohl kleine als auch mittelständische Unternehmen und Gemeinden zu IT und SAP Business One Lösungen und unterstützt Sie beim erfolgreichen Wachstum. Unsere Berater blicken auf zahlreiche Projekte bei namhaften Herstellern zurück und sind mit den branchenspezifischen Anforderungen vertraut. Auf dieser Basis setzen sie Ihr Projekt schnell und sicher um und zeigen Ihnen individuelle Entwicklungspotenziale auf.

Wir beraten Sie individuell und persönlich.

COMP.net GmbH
Grünbergerstraße 140
35394 Gießen

www.compnetgmbh.de
vertrieb@compnetgmbh.de

Freecall 0800 16 16 300



COMP.net folgen auf



www.compnetgmbh.de

© 2021 COMP.net GmbH. Alle Rechte vorbehalten.

Weitergabe und Vervielfältigung dieser Publikation oder von Teilen daraus sind, zu welchem Zweck und in welcher Form auch immer, ohne die ausdrückliche schriftliche Genehmigung durch COMP.net GmbH nicht gestattet.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die von COMP.net GmbH oder deren Vertriebsfirmen angebotenen Softwareprodukte können Softwarekomponenten auch anderer Softwarehersteller enthalten. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

Die vorliegenden Unterlagen werden von COMP.net GmbH bereitgestellt und dienen ausschließlich zu Informationszwecken. Die COMP.net GmbH übernimmt keinerlei Haftung oder Gewährleistung für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Die COMP.net GmbH steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Keine der hierin enthaltenen Informationen ist als zusätzliche Garantie zu interpretieren.

Insbesondere ist die COMP.net GmbH in keiner Weise verpflichtet, in dieser Publikation oder einer zugehörigen Präsentation dargestellte Geschäftsabläufe zu verfolgen oder hierin wiedergegebene Funktionen zu entwickeln oder zu veröffentlichen. Diese Publikation oder eine zugehörige Präsentation, die Strategie und etwaige künftige Entwicklungen, Produkte und/oder Plattformen der COMP.net GmbH kann jederzeit und ohne Angabe von Gründen unangekündigt geändert werden. Die in dieser Publikation enthaltenen Informationen stellen keine Zusage, kein Versprechen und keine rechtliche Verpflichtung zur Lieferung von Material, Code oder Funktionen dar. Sämtliche vorausschauenden Aussagen unterliegen unterschiedlichen Risiken und Unsicherheiten, durch die die tatsächlichen Ergebnisse von den Erwartungen abweichen können. Dem Leser wird empfohlen, diesen vorausschauenden Aussagen kein übertriebenes Vertrauen zu schenken und sich bei Kaufentscheidungen nicht auf sie zu stützen.

COMP.net GmbH und andere in diesem Dokument erwähnte Produkte und Dienstleistungen von COMP.net GmbH sowie die dazugehörigen Logos sind Marken oder eingetragene Marken der COMP.net GmbH. Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen.