



CRM FOR **OUTLOOK**

Integration von Microsoft Outlook in SAP® Business One



Die Highlights dieser Lösung

Leichter Einstieg für
unerfahrene SAP
Business One Nutzer

**Benutzerdefinierte
Oberfläche**

Aktualisierung in
Echtzeit

Remote Zugang möglich

Gemeinsames Bearbeiten



CRM for Outlook

CRM for Outlook ist ein ganz neues AddOn um kundenbezogene Informationen aus Microsoft Outlook heraus in SAP Business One zu pflegen. Mitarbeiter können in den Bereichen Verkauf, Support und Vorstand wichtige Aufgaben direkt in Outlook ausführen, womit Sie Produktivität und Nutzerakzeptanz steigern können.

Das AddOn erspart Ihnen die stundenlange Suche nach wichtigen Informationen in SAP Business One. Mithilfe des Cockpits in Outlook können Sie alle Funktionen Ihres CRMs effektiv verwalten.

Versendete oder empfangene E-Mails zu Aufträgen, Verträgen oder Aktivitäten, können Sie mit SAP Business One verknüpfen und die Daten werden in Echtzeit an das System übermittelt. So sind Sie immer auf dem aktuellen Stand und pflegen automatisch die Kundenhistorie.

Mit CRM for Outlook können die Benutzer in ihrer vertrauten Outlook-Umgebung weiterarbeiten, ohne die Dokumentation in SAP Business One zu vernachlässigen.

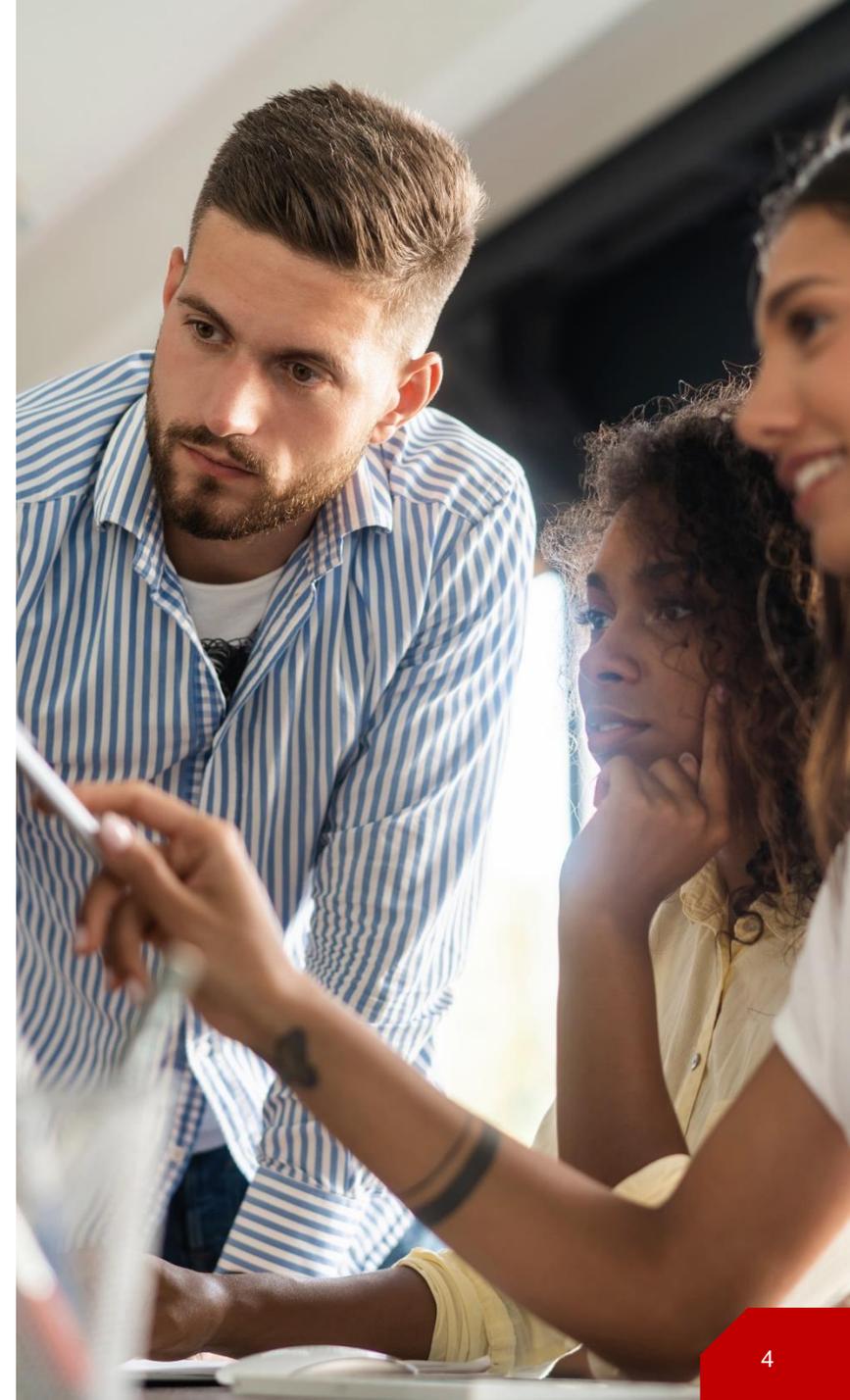
Egal ob Geschäftspartner, Kontaktpersonen, Opportunities oder Aktivitäten - mit CRM for Outlook haben Sie und Ihre Kollegen alle Informationen direkt zur Hand.



MyTab

MyTab ist ein separater Bereich den Sie sich individuell einstellen können, dass er nur Informationen anzeigt werden, die für Sie mitarbeiterbezogen wichtig sind.

- Ansicht offener Dokumente
 - 7 Tage vor Verfall
 - 3 Tage nach Verfall
- Sehen Sie alle offenen Services und Aktivitäten
- „Absence/Abwesenheit“ zeigt Ihnen an, welcher Mitarbeiter
- in Ihrem Unternehmen derzeit abwesend ist



Zusätzliche Integrationen

- Kontaktanruf mit Skype oder Lync an
- Ansicht von Wegbeschreibungen auf GoogleMaps
- Gelangen Sie über Ihren Standardbrowser direkt auf die Website des entsprechenden Geschäftspartners
- Administrieren Sie Kampagnen und fügen Sie einen Kontakt zu bestehenden MailChimp-Listen hinzu
- Sehen Sie LinkedIn Profile im Tab und gelangen Sie direkt über den Browser dorthin



Erfolgreich steuern, erfolgreich wachsen

Mit über 25 Jahren Erfahrungen berät die COMP.net GmbH sowohl kleine als auch mittelständische Unternehmen und Gemeinden zu IT und SAP Business One Lösungen und unterstützt Sie beim erfolgreichen Wachstum. Unsere Berater blicken auf zahlreiche Projekte bei namhaften Herstellern zurück und sind mit den branchenspezifischen Anforderungen vertraut. Auf dieser Basis setzen sie Ihr Projekt schnell und sicher um und zeigen Ihnen individuelle Entwicklungspotenziale auf.

Wir beraten Sie individuell und persönlich.

COMP.net GmbH
Am Kaiserberg 11
35396 Gießen

www.compnetgmbh.de

vertrieb@compnetgmbh.de

Freecall 0800 16 16 300



COMP.net folgen auf



www.compnetgmbh.de

© 2024 COMP.net GmbH. Alle Rechte vorbehalten.

Weitergabe und Vervielfältigung dieser Publikation oder von Teilen daraus sind, zu welchem Zweck und in welcher Form auch immer, ohne die ausdrückliche schriftliche Genehmigung durch COMP.net GmbH nicht gestattet.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die von COMP.net GmbH oder deren Vertriebsfirmen angebotenen Softwareprodukte können Softwarekomponenten auch anderer Softwarehersteller enthalten. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

Die vorliegenden Unterlagen werden von COMP.net GmbH bereitgestellt und dienen ausschließlich zu Informationszwecken. Die COMP.net GmbH übernimmt keinerlei Haftung oder Gewährleistung für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Die COMP.net GmbH steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Keine der hierin enthaltenen Informationen ist als zusätzliche Garantie zu interpretieren.

Insbesondere ist die COMP.net GmbH in keiner Weise verpflichtet, in dieser Publikation oder einer zugehörigen Präsentation dargestellte Geschäftsabläufe zu verfolgen oder hierin wiedergegebene Funktionen zu entwickeln oder zu veröffentlichen. Diese Publikation oder eine zugehörige Präsentation, die Strategie und etwaige künftige Entwicklungen, Produkte und/oder Plattformen der COMP.net GmbH kann jederzeit und ohne Angabe von Gründen unangekündigt geändert werden. Die in dieser Publikation enthaltenen Informationen stellen keine Zusage, kein Versprechen und keine rechtliche Verpflichtung zur Lieferung von Material, Code oder Funktionen dar. Sämtliche vorausschauenden Aussagen unterliegen unterschiedlichen Risiken und Unsicherheiten, durch die die tatsächlichen Ergebnisse von den Erwartungen abweichen können. Dem Leser wird empfohlen, diesen vorausschauenden Aussagen kein übertriebenes Vertrauen zu schenken und sich bei Kaufentscheidungen nicht auf sie zu stützen.

COMP.net GmbH und andere in diesem Dokument erwähnte Produkte und Dienstleistungen von COMP.net GmbH sowie die dazugehörigen Logos sind Marken oder eingetragene Marken der COMP.net GmbH. Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen.